

## Syllabus

### Course description

<b>Course title</b>	<b>Contract law</b>
<b>Course code</b>	27349
<b>Scientific sector</b>	IUS/01
<b>Degree</b>	Bachelor Economics and Management
<b>Semester and academic year</b>	2nd semester, 2024-2025
<b>Year</b>	Optional
<b>Credits</b>	6
<b>Modular</b>	No

<b>Total lecturing hours</b>	36
<b>Total lab hours</b>	0
<b>Total exercise hours</b>	4
<b>Attendance</b>	suggested, but not required
<b>Prerequisites</b>	The attendance of the course Introduction to legal systems is suggested in order to properly follow these lectures. The 4 exercise hours are in particular dedicated to students who have not attended this kind of general lecture course in their academic path.
<b>Course page</b>	<a href="https://www.unibz.it/it/faculties/economics-management/bachelor-economics-management/">https://www.unibz.it/it/faculties/economics-management/bachelor-economics-management/</a>

<b>Specific educational objectives</b>	<p>The course refers to the educational activities chosen by the student and belongs to the scientific area of Law.</p> <p>The course aims to let students achieve a professional knowledge on the legal tools used in the contractual relationships of commercial and financial firms, and other institution and organization as well. The topic interested will also be studied looking at cases and judicial decisions.</p>
--	--

<b>Lecturer</b>	Laura Valle, office E 308, <a href="mailto:laura.valle@unibz.it">laura.valle@unibz.it</a> , tel. 0471 013494, <a href="https://www.unibz.it/it/faculties/economics-management/academic-staff/">https://www.unibz.it/it/faculties/economics-management/academic-staff/</a>
<b>Scientific sector of the lecturer</b>	IUS/01
<b>Teaching language</b>	Italian
<b>Office hours</b>	please refer to the lecturer's web page
<b>Lecturing assistant</b>	Shida Galletti
<b>Teaching assistant</b>	Not foreseen
<b>Office hours</b>	18
<b>List of topics covered</b>	<p>Current sources of contract law. The contract agreement and the contractual relationship. Contracts between professionals (B2B) and contracts between professionals and consumers (B2C): different rules for the two kinds of relationships. Standard contracts and unfair terms. Unfair commercial practices.</p> <p>The choice of the law applicable to international contracts.</p> <p>Contract of Sale. International Sale and the Vienna Convention on international Sale of Goods.</p> <p>Internet contracts. General contract law and special rules for the electronic commerce.</p>

	<p>Interests on debt and interest agreements. Credit and debt operations: assumption of debt and novation. Assignment of credit and assignment of contract.</p> <p>Credit guarantees. Collateral securities and personal securities, bonds. Guaranties in international contracts.</p> <p>The regulation of firm networks.</p> <p>Dispute resolutions: traditional and alternative methods. Arbitration and mediation; compulsory mediation.</p>
<b>Teaching format</b>	<p>Frontal lectures.</p> <p>Power point presentations will be used during the lectures. They are used as a support for the lectures and not learning materials for the individual study.</p>
<b>Learning outcomes</b>	<p><u>Knowledge and understanding:</u></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Knowledge of the contract law with reference to economic relationships.</li> <li>• Understanding of the legal sources relating to the contract law system in the European, national, regional and international context.</li> <li>• Knowledge of the contract law of the commercial relationship with reference to business to business and business to consumers relationships, with regard also to online contracts.</li> </ul> <p><u>Applying knowledge and understanding:</u></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Ability to search and use of the sources of contract law in the national, European, and international contexts.</li> <li>• Ability to support private and public entities through the knowledge of the rules of contract law.</li> <li>• Ability to analyse case law.</li> </ul> <p><u>Making judgments</u></p> <p>Ability to find and understand the political, economic, philosophical grounds of the rules of law. Ability to find and apply the knowledge of the appropriate contract law rules to cases.</p> <p><u>Communication skills</u></p> <p>Ability to present the legal notions acquired during the course using a proper technical language.</p> <p><u>Learning skills</u></p> <p>Developing skills of learning, interpretation and evaluation necessary to continue the studies with a high degree of autonomy.</p>
<b>Assessment</b>	<p>The course grade will be based on the final written exam.</p> <p>The final exam consists of 4 open questions with sub-questions.</p> <p>Students can choose at free choice to prepare a presentation on a topic agreed with the Professor, which could improve the grade of the final exam of a maximum of 2 points.</p>
<b>Assessment language</b>	Italian
<b>Evaluation criteria and criteria for awarding marks</b>	<p>The course grade will be based on the final written exam.</p> <p>Relevant for the assessment of the written exam: clarity of the answers, mastery of language (knowledge of the legal technical language, and grammatical and logic mastery of language), ability to summarize, evaluate, and establishing relationships between topics.</p>

<p><b>Required readings</b></p>	<p>Reference books:</p> <p>Galgano, Diritto privato: capp. 12, 13, 14, 15, 16, 17, 18, some topics also from chap. 10 e 11.</p> <p>About contracts drafting: Gatt-Cimmino-Mollo-De Crescenzo, Tecniche di redazione degli atti giuridici, Il contratto, Unisob Press, 2023, pp. 19-35, 53-66</p> <p>About consumers law: I contratti del consumatore a cura di Capilli:          Introduzione: leggere, studiare parr. 5 e 6          Cap. 1: studiare parr. 1 e 2          Cap. 2: studiare parr. 1, 3, 3.1, 4, 4.1, focus: la figura del prosumer          Cap. 3: studiare tutto          Cap. 4: studiare tutto          Cap. 5: studiare tutto          Cap. 6: studiare fino al par. 8 compreso e par. 13 e 13.1</p> <p>About unfair commercial practices: Febbrajo, Manuale di diritto dei risparmiatori e dei consumatori.</p> <p>About internet law: Quarta-Smorto, Diritto privato dei mercati digitali: cap. 4; qualche par. del cap. 3 su piattaforme digitali (alternatively, Pascuzzi, Il diritto dell'era digitale, ult. ed. 2020).</p> <p>A Civil Code 2024 is essential both during the lectures attendance and for the preparation of the final examination (see among others De Nova, Zanichelli publisher; or Hoepli publisher).          A detailed syllabus of the lectures will be available on the Reserve Collection.</p>
<p><b>Supplementary readings</b></p>	

## Syllabus

### Descrizione dell'insegnamento

<b>Titolo dell'insegnamento</b>	<b>Diritto contrattuale</b>
<b>Codice dell'insegnamento</b>	27349
<b>Settore scientifico disciplinare dell'insegnamento</b>	IUS/01
<b>Corso di studio</b>	Corso di laurea Economia e Management
<b>Semestre e anno accademico</b>	2° semestre, 2024-2025
<b>Anno dell'insegnamento</b>	Opzionale
<b>Crediti formativi</b>	6
<b>Modulare</b>	No

<b>Numero totale di ore di lezione</b>	36
<b>Numero totale di ore di laboratorio</b>	0
<b>Numero totale di ore di esercitazioni</b>	4
<b>Frequenza</b>	Consigliata, ma non obbligatoria
<b>Insegnamenti propedeutici</b>	Non sono previste propedeuticità ma è comunque suggerita la frequenza del corso di Introduzione agli ordinamenti giuridici per seguire adeguatamente le lezioni. Le 4 ore di esercitazioni sono dedicate in particolare agli studenti che non hanno mai seguito un corso di Istituzioni di diritto privato.
<b>Sito web dell'insegnamento</b>	<a href="https://www.unibz.it/it/faculties/economics-management/bachelor-economics-management/">https://www.unibz.it/it/faculties/economics-management/bachelor-economics-management/</a>

<b>Obiettivi formativi specifici dell'insegnamento</b>	<p>Questo insegnamento rientra tra le attività formative a scelta dello studente e, nello specifico, appartiene all'ambito disciplinare giuridico.</p> <p>Con il corso ci si propone di fornire l'apprendimento degli strumenti giuridici necessari per prendere parte ai rapporti contrattuali con cui si esercitano le attività imprenditoriali di imprese commerciali, finanziarie e di altre organizzazioni. La trattazione dei temi oggetto del corso sarà accompagnata dall'analisi di casi giurisprudenziali.</p>
--	--

<b>Docente</b>	Laura Valle, ufficio E-308, <a href="mailto:laura.valle@unibz.it">laura.valle@unibz.it</a> , tel. 0471 013494, <a href="https://www.unibz.it/it/faculties/economics-management/academic-staff/">https://www.unibz.it/it/faculties/economics-management/academic-staff/</a>
<b>Settore scientifico disciplinare del docente</b>	IUS/01
<b>Lingua ufficiale dell'insegnamento</b>	Italiano
<b>Orario di ricevimento</b>	vedi sito web del docente
<b>Esercitatore</b>	Shida Galletti
<b>Collaboratore didattico</b>	Non previsto
<b>Orario di ricevimento</b>	18
<b>Lista degli argomenti trattati</b>	<b>LISTA DEGLI ARGOMENTI TRATTATI:</b> Le fonti attuali del diritto dei contratti. Conclusione del contratto e diverse fasi

	<p>del rapporto contrattuale. Il contenuto del contratto e le clausole di particolare interesse. Le obbligazioni pecuniarie. I ritardi di pagamento nelle transazioni commerciali. Contratto tra professionisti e contratto tra professionisti e consumatori: differente regolazione giuridica dei due ordini di rapporti contrattuali. Contratto isolato e contratto standard. Le discipline di tutela del consumatore quale parte del contratto. Le pratiche commerciali scorrette. Il mutamento delle condizioni sottostanti alla conclusione del contratto e conseguenze giuridiche. Il contratto transnazionale. Il contratto telematico e le norme speciali dedicate al commercio elettronico. Il contratto di vendita e la vendita di beni di consumo. Le operazioni sui debiti e sui crediti (accollo, espromissione, delegazione, cessione dei crediti). Le garanzie reali e personali; le garanzie nei rapporti transnazionali. Il contratto di rete tra imprese. L'azione revocatoria e la conservazione della garanzia patrimoniale. La risoluzione delle controversie: la mediazione, la conciliazione e l'arbitrato come modi obbligatori o alternativi di risoluzione delle controversie; procedure di conciliazione e arbitrato offerte da organismi internazionali.</p>
<p><b>Attività didattiche previste</b></p>	<p>Lezioni.          Durante le lezioni saranno utilizzate presentazioni in power point. Si tratta di materiali di supporto alle lezioni non adatti ad essere utilizzati per lo studio individuale al fine della preparazione dell'esame.</p>
<p><b>Risultati di apprendimento attesi</b></p>	<p><u>Conoscenza e capacità di comprensione (knowledge and understanding):</u></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Conoscenza del diritto contrattuale anche con riferimento agli studi economici e aziendalistici.</li> <li>• Conoscenza ed interpretazione delle fonti del diritto contrattuale con riguardo ai contesti europeo, nazionale, regionale e internazionale.</li> <li>• Conoscenza del diritto contrattuale e dei contratti relativo sia ai rapporti tra parti professionali che ai rapporti tra professionista e consumatore, compreso il diritto dei contratti conclusi online.</li> </ul> <p><u>Capacità di applicare conoscenza e comprensione (Applying knowledge and understanding):</u></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Saper reperire ed utilizzare le fonti del diritto contrattuale nazionali, europee e internazionali.</li> <li>• Acquisire la competenza di fornire supporto alle imprese e agli enti attraverso le conoscenze del diritto contrattuale.</li> <li>• Saper analizzare casi ricorrenti nell'esperienza professionale e individuare le norme di diritto contrattuale adatte alla soluzione del caso.</li> </ul> <p><u>Autonomia di giudizio</u>          Capacità di individuare e comprendere i fondamenti politici, economici, filosofici delle norme di diritto dei contratti. Abilità di individuare le norme di diritto contrattuale applicabili a semplici casi.</p> <p><u>Abilità comunicative</u>          Capacità di presentare le competenze e le nozioni acquisite durante il corso utilizzando un appropriato linguaggio tecnico giuridico.</p> <p><u>Capacità di apprendimento</u>          Sviluppo di capacità di studio e apprendimento, interpretazione e valutazione, necessari alla continuazione degli studi con un alto livello di autonomia.</p>
<p><b>Metodo d'esame</b></p>	<p>Il voto d'esame si basa sull'esame scritto finale.          L'esame finale consiste di 4 domande aperte con sottodomande.</p>

	<p>Gli studenti possono decidere se preparare una presentazione sotto la supervisione del Professore, ciò che può consentire di migliorare il voto dell'esame finale con l'aggiunta al massimo di 2 punti aggiuntivi al voto dell'esame finale.</p>
<b>Lingua dell'esame</b>	Italiano
<b>Criteri di misurazione e criteri di attribuzione del voto</b>	<p>Il voto d'esame si basa sull'esame scritto finale.</p> <p>Al fine della valutazione delle risposte fornite alle domande aperte sarà rilevante: la chiarezza della risposta; la proprietà di linguaggio (sia dal punto di vista tecnico giuridico che grammaticale e logico); la capacità di sintesi, la capacità di giudizio e valutazione e la capacità di stabilire collegamenti tra gli argomenti studiati.</p>
<b>Bibliografia fondamentale</b>	<p>Galgano, Diritto privato: capp. 12, 13, 14, 15, 16, 17, 18, nozioni anche dai capp. 10 e 11.</p> <p>Per la elaborazione dei contratti: Gatt-Cimmino-Mollo-De Crescenzo, Tecniche di redazione degli atti giuridici, Il contratto, Unisob Press, 2023, pp. 19-35, 53-66</p> <p>Per il diritto dei consumatori: I contratti del consumatore a cura di Capilli:          Introduzione: leggere, studiare parr. 5 e 6          Cap. 1: studiare parr. 1 e 2          Cap. 2: studiare parr. 1, 3, 3.1, 4, 4.1, focus: la figura del prosumer          Cap. 3: studiare tutto          Cap. 4: studiare tutto          Cap. 5: studiare tutto          Cap. 6: studiare fino al par. 8 compreso e par. 13 e 13.1</p> <p>Per le pratiche commerciali scorrette (tema mancante nel volume a cura di Capilli) studiare il relativo capitolo sul manuale di Febbrajo, Manuale di diritto dei risparmiatori e dei consumatori.</p> <p>Per il diritto di internet: Quarta-Smorto, Diritto privato dei mercati digitali: cap. 4; qualche par. del cap. 3 su piattaforme digitali (in alternativa parti oggetto delle lezioni in Pascuzzi, Il diritto dell'era digitale, ult. ed. 2020).</p> <p>È indispensabile la consultazione del Codice civile ed. 2024 (ad es. edizione Zanichelli a cura di De Nova; o ed. Hoepli) sia durante le lezioni che nella preparazione all'esame.</p> <p>Il sillabo dettagliato del corso sarà disponibile sulla Reserve Collection.</p>
<b>Bibliografia consigliata</b>	