

Syllabus

Beschreibung der Lehrveranstaltung

Titel der Lehrveranstaltung	Wirtschafts- und Vertragsrecht
Code der Lehrveranstaltung	42302
Wissenschaftlich-disziplinärer Bereich der Lehrveranstaltung	IUS/01
Studiengang	Bachelor in Holzingenieurwesen
Semester	2
Studienjahr	I
Jahr	2021/2022
Kreditpunkte	6
Modular	nein

Gesamtanzahl der Vorlesungsstunden	36
Gesamtzahl der Laboratoriumsstunden	24
Gesamtzahl der Übungsstunden	
Anwesenheit	
Voraussetzungen	
Link zur Lehrveranstaltung	

Spezifische Bildungsziele	Der Kurs vermittelt Grundlagen des Wirtschafts- und Vertragsrechts. Ziel des Kurses ist es, den Studenten ein Überblick über die rechtlichen Instrumente zu vermitteln, die in den vertraglichen Beziehungen von Handels- und Finanzunternehmen, aber auch von anderen Institutionen und Organisationen verwendet werden. Mittels Fallstudien und Rechtsprechung sollen die Themen anwendungsorientiert erklärt werden.
----------------------------------	---

Dozent	Georg Miribung, room K1.11, gmiribung@unibz.it https://www.unibz.it/en/faculties/sciencetechnology/phd-in-food-engineering-and-biotechnology/phd-students-feb/person/12556-georg-miribung U32T
Wissenschaftlich-disziplinärer Bereich des Dozenten	
Unterrichtssprache	Deutsch
Sprechzeiten	Nach Vereinbarung
Wissenschaftlicher Mitarbeiter (wenn vorgesehen)	--
Sprechzeiten	--

Auflistung der behandelten Themen	Wichtige Quellen des Vertragsrechts. Vertrag und Vertragsverhältnis. Verträge zwischen Gewerbetreibenden (B2B) und Verträge zwischen Gewerbetreibenden und Verbrauchern (B2C). Standardverträge, missbräuchliche Klauseln. Unlautere Geschäftspraktiken. Welches Recht soll bei internationalen Verträgen zur Anwendung kommen? Kaufvertrag. Internationaler Verkauf, das Wiener Übereinkommen über den internationalen Warenkauf. Internet-Verträge. Allgemeines Vertragsrecht und besondere Regeln für den elektronischen Geschäftsverkehr. Zinsvereinbarungen. Kreditgeschäft, Schuldgeschäfte: Schuldübernahme und Novation. Abtretung von Krediten und Abtretung von Verträgen. Kreditbürgschaften. Kreditsicherheiten und persönliche Sicherheiten, Schuldverschreibungen. Bürgschaften in internationalen Verträgen. Die Regulierung von Firmennetzwerken. Maßnahmen zum Schutz von Kreditpositionen. Streitbeilegungsmechanismen. Schiedsgerichtsbarkeit und Mediation; obligatorische Mediation.
Unterrichtsform	Vorlesung
Erwartete Lernergebnisse	Wissen und Verstehen: • Detaillierte Kenntnisse über das Vertragsrecht in Bezug auf wirtschaftliche Beziehungen/Interaktionen • Detaillierte Kenntnisse der Rechtsquellen (im europäischen, nationalen, regionalen und internationalen Kontext). • Detaillierte Kenntnisse des Vertragsrechts bezogen auf Beziehungen des Handels (Geschäftsbeziehungen zwischen Unternehmen und zwischen Unternehmen und Verbrauchern), auch mit Blick auf Online-Verträge. Anwendung von Wissen und Verstehen: • Fähigkeit, die passenden Rechtsquellen zu finden (im nationalen, europäischen und internationalen Kontext). • Fähigkeit, private und öffentliche Einrichtungen durch die gewonnenen Kenntnisse zu unterstützen. • Analyse relevanter Gerichtsurteile Urteilen: • Fähigkeit, die politischen, wirtschaftlichen und philosophischen Grundlagen von Rechtsnormen zu erkennen und zu verstehen.

	- Fähigkeit, die entsprechenden vertragsrechtlichen Vorschriften zu finden und auf konkrete Situationen anzuwenden. Kommunikation: - Fähigkeit, die während des Kurses erworbenen Rechtskenntnisse in einer angemessenen Fachsprache zu präsentieren. Lernstrategien: - Entwicklung von Lern-, Interpretations- und Bewertungsfähigkeiten, die erforderlich sind, um das Studium von derlei Themen mit einem hohen Maß an Selbstständigkeit fortzusetzen.
--	---

Art der Prüfung	Schriftliche Prüfung mit Prüfungsfragen
Prüfungssprache	Deutsch
Bewertungskriterien und Kriterien für die Notenermittlung	Z Die Kursnote wird auf der Grundlage der schriftlichen Abschlussprüfung ermittelt. Relevant für die Bewertung der schriftlichen Prüfung: Klarheit der Antworten, Beherrschung der Sprache (Kenntnis der juristischen Fachsprache), Fähigkeit zur gesamthaften Darstellung der besprochenen Themen, einschl. Bewertung von Zusammenhängen.
Pflichtliteratur	Galgano, Istituzioni di Diritto privato, Padova, Cedam, neueste Ausgabe. Zudem: Verbraucherverträge: best. Kapitel aus Alpa-Catricalá, Diritto dei consumatori, Bologna, Il Mulino, 2016; Online-Verträge: best. Kapitel aus Manuale di diritto dell'informatica, a cura di Valentino, Napoli, ESI, 2017; Internationale Verträge: best. Kapitel aus Galgano e Marrella, Diritto del commercio internazionale, Padova, Cedam, letzte Ausgabe. Wesentlich ist zudem die Benutzung eines Zivilgesetzbuches.
Weiterführende Literatur	

Syllabus

Course description

Course title	Economy, Law, Contracts
Course code	42302
Scientific sector	IUS/01
Degree	Bachelor in Wood Engineering
Semester	II
Year	I
Academic year	2021/22
Credits	6
Modular	No

Total lecturing hours	36
Total exercise hours	24
Attendance	suggested, but not required
Prerequisites	
Course page	

Specific educational objectives	The course refers to the educational activities chosen by the student and belongs to the scientific area of Law. The course aims to make students learn the legal tools used in the contractual relationships of commercial and financial firms, and other institution and organization as well. It aims to a professional approach to the themes treated which will also be analyzed through jurisprudence of real cases.
--	--

Lecturer	Georg Miribung, BZ K1.11, gmiribung@unibz.it, tel. +39 0471 017718, lecturer's page: https://www.unibz.it/en/faculties/sciencetechnology/academic-staff/person/12556-georg-miribung
Scientific sector of the lecturer	
Teaching language	German
Office hours	18
List of topics covered	Current sources of contract law. The contract agreement and the contractual relationship. Contracts between professionals (B2B) and contracts between professionals and consumers (B2C): different rules for the two kinds of relationships. Standard contracts and unfair terms. Unfair commercial practices. The choice of the law applicable to international contracts. Contract of Sale. International Sale and the Vienna Convention on international Sale of Goods. Internet contracts. General contract law and special rules for the electronic commerce. Interests on debt and interest agreements. Credit and debt operations: assumption of debt

	Assignment of credit and assignment of contract. Credit guarantees. Collateral securities and personal securities, bonds. Guaranties in international contracts. The regulation of firm networks. Actions to protect credit positions. Dispute resolutions: traditional and alternative methods. Arbitration and mediation; compulsory mediation.
Teaching format	Frontal lectures

Learning outcomes	Knowledge and understanding: • Knowledge of the contract law with reference to economic relationships. • Understanding of the legal sources relating to the contract law system in the European, national, regional and international context. • Knowledge of the contract law of the commercial relationship with reference to business to business and business to consumers relationships, with regard also to online contracts. Applying knowledge and understanding: • Ability to search and use of the sources of contract law in the national, European, and international contexts. • Ability to support private and public entities through the knowledge of the rules of contract law. • Ability to analyse case law. Making judgments: Ability to find and understand the political, economic, philosophical grounds of the rules of law. Ability to find and apply the knowledge of the appropriate contract law rules to cases. Communication skills: Ability to present the legal notions acquired during the course using a proper technical language. Learning skills: Developing skills of learning, interpretation and evaluation necessary to continue the studies with a high degree of autonomy
--------------------------	---

Assessment	The course grade will be based on the final written exam.
Assessment language	German

**Evaluation criteria and
criteria for awarding marks**

The course grade will be based on the final written exam.
Relevant for the assessment of the written exam: clarity of the answers, mastery of language (knowledge of the legal technical language, and grammatical and logic mastery of language), ability to summarize, evaluate, and establishing relationships between topics.

Required readings	Base reference books: Galgano, Istituzioni di Diritto privato, Padova, Cedam, latest edition. Other references: consumer contracts: parts of Alpa-Catricalá, Diritto dei consumatori, Bologna, Il Mulino, 2016; on line contracts and electronic signatures: parts of Manuale di diritto dell'informatica, a cura di Valentino, Napoli, ESI, 2017; international contracts: parts of Galgano e Marrella, Diritto del commercio internazionale, Padova, Cedam, latest ed. Civil Code 2018 consultation is essential both during the lectures and for the preparation of the final examination (see among others De Nova, Zanichelli publisher; or Hoepli publisher).
Supplementary readings	