

Syllabus

Course description

Course title	Economy, Law, Contracts
Course code	42302
Scientific sector	IUS/01
Degree	Bachelor Wood Engineering
Semester and academic year	2st semester, 2018-2019
Year	1
Credits	6
Modular	No

Total lecturing hours	36
Total lab hours	0
Total exercise hours	0
Attendance	suggested, but not required
Prerequisites	The attendance of the course Introduction to legal systems is suggested in order to properly follow these lectures
Course page	https://www.unibz.it/it/faculties/economics-management/bachelor-economics-management/

Specific educational objectives	<p>The course refers to the educational activities chosen by the student and belongs to the scientific area of Law.</p> <p>The course aims to make students learn the legal tools used in the contractual relationships of commercial and financial firms, and other institution and organization as well. It aims to a professional approach to the themes treated which will also be analyzed through jurisprudence of real cases.</p>
--	--

Lecturer	1. Laura Valle, office E 308, laura.valle@unibz.it , tel. 0471 013494, https://www.unibz.it/it/faculties/economics-management/academic-staff/
Scientific sector of the lecturer	IUS/01
Teaching language	Italian
Office hours	please refer to the lecturer's web page
Lecturing assistant	Not foreseen
Teaching assistant	Not foreseen
Office hours	18
List of topics covered	<p>Current sources of contract law. The contract agreement and the contractual relationship. Contracts between professionals (B2B) and contracts between professionals and consumers (B2C): different rules for the two kinds of relationships. Standard contracts and unfair terms. Unfair commercial practices.</p> <p>The choice of the law applicable to international contracts.</p> <p>Contract of Sale. International Sale and the Vienna Convention on international Sale of Goods.</p> <p>Internet contracts. General contract law and special rules for the electronic commerce.</p>

	<p>Interests on debt and interest agreements. Credit and debt operations: assumption of debt and novation. Assignment of credit and assignment of contract.</p> <p>Credit guarantees. Collateral securities and personal securities, bonds. Guaranties in international contracts.</p> <p>The regulation of firm networks.</p> <p>Actions to protect credit positions.</p> <p>Dispute resolutions: traditional and alternative methods. Arbitration and mediation; compulsory mediation.</p>
Teaching format	<p>Frontal lectures.</p> <p>Power point presentations will be used during the lectures. They are used as a support for the lectures and not learning materials for the individual study.</p>
Learning outcomes	<p><u>Knowledge and understanding:</u></p> <ul style="list-style-type: none"> • Knowledge of the contract law with reference to economic relationships. • Understanding of the legal sources relating to the contract law system in the European, national, regional and international context. • Knowledge of the contract law of the commercial relationship with reference to business to business and business to consumers relationships, with regard also to online contracts. <p><u>Applying knowledge and understanding:</u></p> <ul style="list-style-type: none"> • Ability to search and use of the sources of contract law in the national, European, and international contexts. • Ability to support private and public entities through the knowledge of the rules of contract law. • Ability to analyse case law. <p><u>Making judgments</u></p> <p>Ability to find and understand the political, economic, philosophical grounds of the rules of law. Ability to find and apply the knowledge of the appropriate contract law rules to cases.</p> <p><u>Communication skills</u></p> <p>Ability to present the legal notions acquired during the course using a proper technical language.</p> <p><u>Learning skills</u></p> <p>Developing skills of learning, interpretation and evaluation necessary to continue the studies with a high degree of autonomy.</p>
Assessment	<p>The course grade will be based on the final written exam.</p> <p>The final exam consists of 4 open questions with sub-questions.</p>
Assessment language	<p>Italian</p>
Evaluation criteria and criteria for awarding marks	<p>The course grade will be based on the final written exam.</p> <p>Relevant for the assessment of the written exam: clarity of the answers, mastery of language (knowledge of the legal technical language, and grammatical and logic mastery of language), ability to summarize, evaluate, and establishing relationships between topics.</p>

<p>Required readings</p>	<p>Base reference books: Galgano, Istituzioni di Diritto privato, Padova, Cedam, update edition. Other references: consumer contracts: parts of Alpa-Catricalá, Diritto dei consumatori, Bologna, Il Mulino, 2016; on line contracts and electronic signatures: parts of Manuale di diritto dell'informatica, a cura di Valentino, Napoli, ESI, 2017; international contracts: parts of Galgano e Marrella, Diritto del commercio internazionale, Padova, Cedam, update ed. The amount of the study materials will be in line with the numbers of the credits of the course. Civil Code 2018 consultation is essential both during the lectures and for the preparation of the final examination (see among others De Nova, Zanichelli publisher; or Hoepli publisher). A detailed syllabus of the lectures will be available on the Reserve Collection.</p>
<p>Supplementary readings</p>	

Syllabus

Descrizione dell'insegnamento

Titolo dell'insegnamento	Diritto contrattuale
Codice dell'insegnamento	27115
Settore scientifico disciplinare dell'insegnamento	IUS/01
Corso di studio	Corso di laurea Economia e Management
Semestre e anno accademico	2 semestre, 2018-2019
Anno dell'insegnamento	Opzionale
Crediti formativi	6
Modulare	No

Numero totale di ore di lezione	36
Numero totale di ore di laboratorio	0
Numero totale di ore di esercitazioni	0
Frequenza	Consigliata ma non obbligatoria
Insegnamenti propedeutici	Non sono previste propedeuticità ma è comunque suggerita la frequenza del corso di Introduzione agli ordinamenti giuridici per seguire adeguatamente le lezioni.
Sito web dell'insegnamento	https://www.unibz.it/it/faculties/economics-management/bachelor-economics-management/

Obiettivi formativi specifici dell'insegnamento	<p>Questo insegnamento rientra tra le attività formative a scelta dello studente e, nello specifico, appartiene all'ambito disciplinare giuridico.</p> <p>Con il corso ci si propone di fornire l'apprendimento degli strumenti giuridici necessari per prendere parte ai rapporti contrattuali con cui si esercitano le attività imprenditoriali di imprese commerciali, finanziarie e di altre organizzazioni. La trattazione dei temi oggetto del corso sarà accompagnata dall'analisi di casi giurisprudenziali.</p>
--	--

Docente	Laura Valle, ufficio E-308, laura.valle@unibz.it , tel. 0471 013494, https://www.unibz.it/it/faculties/economics-management/academic-staff/
Settore scientifico disciplinare del docente	IUS/01
Lingua ufficiale dell'insegnamento	Italiano
Orario di ricevimento	vedi sito web del docente
Esercitatore	Non previsto
Collaboratore didattico	Non previsto
Orario di ricevimento	18
Lista degli argomenti trattati	<p>LISTA DEGLI ARGOMENTI TRATTATI:</p> <p>Le fonti attuali del diritto dei contratti. Conclusione del contratto e diverse fasi del rapporto contrattuale. Il contenuto del contratto e le clausole di particolare interesse. Le obbligazioni pecuniarie. I ritardi di pagamento nelle transazioni</p>

	<p>commerciali. Contratto tra professionisti e contratto tra professionisti e consumatori: differente regolazione giuridica dei due ordini di rapporti contrattuali. Contratto isolato e contratto standard. Le discipline di tutela del consumatore quale parte del contratto. Le pratiche commerciali scorrette. Il mutamento delle condizioni sottostanti alla conclusione del contratto e conseguenze giuridiche. Il contratto transnazionale. Il contratto telematico e le norme speciali dedicate al commercio elettronico. Il contratto di vendita e la vendita di beni di consumo. La vendita internazionale e la Convenzione di Vienna sulla vendita di beni mobili. Le operazioni sui debiti e sui crediti (accollo, espromissione, delegazione, cessione dei crediti). Le garanzie reali e personali; le garanzie nei rapporti transnazionali. Il contratto di rete tra imprese. L'azione revocatoria e la conservazione della garanzia patrimoniale. Il diritto contrattuale nella risoluzione delle situazioni di crisi dell'impresa. La risoluzione delle controversie: la mediazione, la conciliazione e l'arbitrato come modi obbligatori o alternativi di risoluzione delle controversie; procedure di conciliazione e arbitrato offerte da organismi internazionali.</p>
<p>Attività didattiche previste</p>	<p>Lezioni. Durante le lezioni saranno utilizzate presentazioni in power point. Si tratta di materiali di supporto alle lezioni non adatti ad essere utilizzati per lo studio individuale al fine della preparazione dell'esame.</p>
<p>Risultati di apprendimento attesi</p>	<p><u>Conoscenza e capacità di comprensione (knowledge and understanding):</u></p> <ul style="list-style-type: none"> • Conoscenza del diritto contrattuale anche con riferimento agli studi economici e aziendalistici. • Conoscenza ed interpretazione delle fonti del diritto contrattuale con riguardo ai contesti europeo, nazionale, regionale e internazionale. • Conoscenza del diritto contrattuale e dei contratti relativo sia ai rapporti tra parti professionali che ai rapporti tra professionista e consumatore, compreso il diritto dei contratti conclusi online. <p><u>Capacità di applicare conoscenza e comprensione (Applying knowledge and understanding):</u></p> <ul style="list-style-type: none"> • Saper reperire ed utilizzare le fonti del diritto contrattuale nazionali, europee e internazionali. • Acquisire la competenza di fornire supporto alle imprese e agli enti attraverso le conoscenze del diritto contrattuale. • Saper analizzare casi ricorrenti nell'esperienza professionale e individuare le norme di diritto contrattuale adatte alla soluzione del caso. <p><u>Autonomia di giudizio</u> Capacità di individuare e comprendere i fondamenti politici, economici, filosofici delle norme di diritto dei contratti. Abilità di individuare le norme di diritto contrattuale applicabili a semplici casi.</p> <p><u>Abilità comunicative</u> Capacità di presentare le competenze e le nozioni acquisite durante il corso utilizzando un appropriato linguaggio tecnico giuridico.</p> <p><u>Capacità di apprendimento</u> Sviluppo di capacità di studio e apprendimento, interpretazione e valutazione, necessari alla continuazione degli studi con un alto livello di autonomia.</p>
<p>Metodo d'esame</p>	<p>Il voto d'esame si basa sull'esame scritto finale. L'esame finale consiste di 4 domande aperte con sottodomande.</p>

Lingua dell'esame	Italiano
Criteri di misurazione e criteri di attribuzione del voto	<p>Il voto d'esame si basa sull'esame scritto finale.</p> <p>Al fine della valutazione delle risposte fornite alle domande aperte sarà rilevante: la chiarezza della risposta; la proprietà di linguaggio (sia dal punto di vista tecnico giuridico che grammaticale e logico); la capacità di sintesi, la capacità di giudizio e valutazione e la capacità di stabilire collegamenti tra gli argomenti studiati.</p>
Bibliografia fondamentale	<p>Come riferimenti di base: Galgano, Istituzioni di diritto privato, Padova, Cedam, ult. ed. Altri riferimenti bibliografici: contratti dei consumatori: parti tratte da Alpa-Catricalá, Diritto dei consumatori, Bologna, Il Mulino, 2016; contratti on line e firme elettroniche: parti da Manuale di diritto dell'informatica, a cura di Valentino, Napoli, ESI, 2017; contratti internazionali: parti da Galgano e Marrella, Diritto del commercio internazionale, Padova, Cedam, ult. ed. I materiali di riferimento per lo studio saranno parametrati ai crediti del corso. E' indispensabile la consultazione del Codice civile ed. 2018 (ad es. edizione Zanichelli a cura di De Nova; o ed. Hoepli) sia durante le lezioni che nella preparazione all'esame.</p> <p>Il syllabo dettagliato del corso sarà disponibile sulla Reserve Collection.</p>
Bibliografia consigliata	